附件1

广安医药贸易有限公司招聘职位一览表

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| 序号 | 公司 | 需求岗位 | 需求专业 | 需求人数 | 学历要求 | 岗位要求 | 岗位职责 | 薪酬 | 其他要求 |
| 1 | 广安医贸惠众药业有限公司 | 会计 | 会计、财务等相关专业 | 2 | 大专及以上  | 3年以上一般纳税人医药行业会计工作经验。能够独立处理全盘账务，能独立报税。能熟练使用用友软件及Excel软件，熟悉国家相关税法和新会计准则，熟悉银行业务和报税流程。持有会计初级职称及以上或有医药行业会计工作经验者优先考虑。工作严谨、敬业，责任心、保密意识强，忠于职业操守。 | 参与拟订财务计划，审核、分析、监督预算和财务计划的执行情况；准确、及时地做好账务和结算工作，正确进行会计核算，填制和审核会计凭证；正确计算收入、费用、成本、正确计算和处理财务成果，具体负责编制公司月度，年度会计报表，年度会计决算、预算报告及附注说明和利润分配核算工作；负责公司固定资产的财务管理，税金的计算、申报和缴纳工作；及时做好会计凭证、账册、报表等财会资料的收集、汇编、归档等会计档案管理工作；主动进行财会资讯分析和评价，向领导提供及时、可靠的财务信息和有关工作建议。 | 薪酬面议 | 居住地在广安市城区内 |
| 2 | 采购员 | 药学、医学、生物、化学相关专业 | 1 | 中专及以上 | 药学、医学、生物、化学相关专业中专以上学历；熟悉药学基础知识和药品管理相关法规；有药品或者器械采购工作经验优先；熟悉采购业务流程，熟悉合同法；具有计划制订及库存分析能力；认真、踏实，吃苦耐劳，有较强的客户服务意识，有责任心。 | 依据商品采购计划，及时合理地进行商品采购；负责新供方、新品种资料收集、整理与报批；负责根据市场信息引进适销对路的新品种，不断开发代理品种；负责商品库存分析，对商品进行分类；负责滞销、不动销、近效期商品及其他问题商品进行处理；负责客户、商品供求及相关信息收集、整理与分析；参与获取商品招标委托书及新产品经营权；协助供应商收集、反馈市场投诉信息。 | 薪酬面议 | 居住地在广安市城区内 |
| 3 | 销售员（长期招聘） | 不限 | 3 | 高中及以上 | 高中及以上学历，具有两年及以上医药销售相关经验，熟悉广安医药市场、医疗机构；热爱销售工作，思维敏捷，良好的口才和市场开拓经验；较强的沟通、协调能力和团队协作能力，个人形象气质佳。 | 负责与客户签订销售合同，督促合同正常如期履行，并催讨所欠应收销售款项；负责收集相关客户的资料和意见，做好市场分析，针对不同的客户，应对公司的产品如何销售作出一个相关的决策；负责收集客户投诉或者建议，妥善处理各方面的销售策略；在公司政策和程序指引下从事医学信息沟通活动，传递专业医药信息。 | 薪酬面议 | 居住地为广安市辖区内 |
| 4 | 广安医贸惠众药业有限公司 | 保管员 | 中药学专业 | 1 | 中专及以上 | 中药学专业，中专及以上学历，有医药批发企业的从业经历；工作严谨、敬业、责任心强；勤奋踏实，良好的服务意识与团队合作精神。 | 负责药品验收后的入库工作，并按照药品储存性质要求，合理地分类储存药品；根据出库单，按照规定的操作规程进行出库配货。具体负责在库药品的养护工作，对药品养护质量负主要责任；负责养护用仪器设备、自动温湿度检测设备、计量仪器及器具等的管理和维修保养工作，建立设备管理档案；监测库房温湿度变化情况，温湿度超出正常范围，及时采取调控措施。 | 薪酬面议 | 居住地在广安市城区内 |
| 5 | 信息员 | 计算机相关专业 | 1 | 大专及以上 | 计算机相关专业，大专及以上学历，有医药批发企业的从业经历；工作严谨、敬业、责任心强；勤奋踏实，良好的服务意识与团队合作精神。 | 负责按质管部对各岗位权限的分配要求进行系统权限设定；负责系统硬件和软件的安装、测试及网络维护；负责系统数据库管理和数据备份；负责培训、指导相关岗位人员使用系统；负责系统程序的运行及维护管理；负责系统网络以及数据的安全管理。 | 薪酬面议 | 居住地在广安市城区内 |
| 6 | 行政员 | 行政管理、人力资源相关专业 | 1 | 大专及以上 | 行政管理、人力资源或相关专业专科及以上学历；丰富的行政管理实践经验；熟练使用办公软件；熟悉公文写作；3年以上行政管理或类似岗位工作经验；有较强的组织协调能力、分析解决问题能力，善于沟通和人际交往。 | 负责组织协调公司日常行政事务，负责领导批示事项的督办；负责各类文书的撰写，信息沟通和文件的上传下达工作；负责公司会务工作；负责来访、来客的接待工作；负责员工人事手续、劳动关系、档案管理工作。 | 薪酬面议 | 居住地在广安市城区内 |
| 7 | 广安医疗器械有限公司 | 销售员（长期招聘） | 不限 | 3 | 大专及以上 | 具有1年以上医用设备、耗材、检验试剂工作经验，熟悉本地医疗市场优先考虑；具有较强的沟通、协调能力，具有解决突发事件能力；. 掌握完善的销售技巧，具备优秀的与客户沟通的能力；较强的业务拓展能力，有较好的搜集分析销售线索的能力；具有高度的责任心及道德素质，能够承受较强的工作压力；具有高度的工作热情，良好的团队合作精神，较强的观察力和应变能力。 | 1. 负责制定和实施区域销售计划；2. 掌握市场动态，积极开拓市场，完成公司销售目标；3. 提供市场趋势、需求变化、竞争对手和客户反馈方面的准确信息；4. 协助销售总监开展销售部与内外沟通协调工作；5. 完成上级交办的其他日常事务性工作。 | 薪酬面议 | 居住地在广安市辖区内 |